



محسن خلیلی

روانشناس و مشاور کسب و کار | توسعه
دهنده وردپرس

mohsenkhalili.id.ir@gmail.com

(+۹۸)۹۱۲۹۳۸۲۸۴۲

mohsenkhalili.id.ir

قم

سوابق شغلی



دبیر اجرایی رویدادهای ملی ایده پردازی

خانه خلاق و نوآوری اشراق قم

قم

آذر ۱۳۹۹ - آذر ۱۴۰۲

وظایف و دستاوردها

- برنامه ریزی و سازماندهی رویدادهای بزرگ با تیمهای مختلف، افزایش مشارکت شرکت کنندگان تا ۵۰ درصد.
- مدیریت و نظارت بر بودجه رویداد، که منجر به کاهش هزینه ها به میزان ۲۰ درصد در هر رویداد شد.
- ایجاد و حفظ ارتباطات موثر با شرکای تجاری و تأمین کنندگان، افزایش همکاری های راهبردی به میزان ۳۰ درصد.
- نظارت بر برنامه های تبلیغاتی و روابط عمومی، که موجب افزایش شناخت برند به میزان ۴۰ درصد شد.
- ارزیابی و تحلیل بازخورد شرکت کنندگان پس از رویداد، و بهبود فرآیندها برای رویدادهای آینده.

مدیر تولید محتوای اپلیکیشن مدرسه فناوری فانوس

خانه خلاق و نوآوری اشراق قم

قم

آذر ۱۳۹۹ - آذر ۱۴۰۲

وظایف و دستاوردها

- تدوین استراتژی های محتوایی و بهینه سازی محتوا برای جذب و نگهداری مخاطبین.
- آموزش و راهبری اعضای تیم در زمینه تکنیک های تولید محتوا و نویسندگی.
- همکاری با تیم های بازاریابی و طراحی برای ایجاد محتوای چندرسانه ای جذاب.
- تحلیل داده های کاربران و ارزیابی عملکرد محتوا به منظور بهبود کیفیت و افزایش تعامل.

سوابق تحصیلی



مدیریت ارشد کسب و کار

گرایش: بازاریابی

موسسه/دانشگاه: دانشکده مدیریت دانشگاه تهران

تهران

کارشناسی ارشد روانشناسی

گرایش: مثبت گرا

کارشناسی معارف اسلامی و روانشناسی

کارشناسی ارشد علوم اسلامی-فقه و مبانی حقوق اسلامی

دوره ها و گواهینامه ها



دوره MBA

برگزارکننده: دانشگاه تهران دانشکده مدیریت

متقاعدسازی

برگزارکننده: آکادمی جمال قمری

مذاکره حرفه ای

برگزارکننده: آکادمی جمال قمری

زبان بدن و ارتباط موثر

بیزینس تلنت

برگزارکننده: علی حاج محمدی

16 نوع مشتری ایرانی و شیوه فروش به آنها

برگزارکننده: علیرضا سخنوران

شخصیت شناسی MBTI و چرچیل

کروات سرخ

برگزارکننده: علی حاتمی

بیزینس مستری

برگزارکننده: مرکز بیزینس کوچینگ ایران

جملاتی که می فروشند

برگزارکننده: آکادمی جمال قمری

تئوری فروش کالای گران EGT

برگزارکننده: علیرضا سخنوران

متخصص سنو ۲۰۲۴

برگزارکننده: 7laern

آموزش سنو

برگزارکننده: ابزار وردپرس

آموزش ایتا

برگزارکننده: تبلیغات گسترده حرفه‌ای / تبلیغات گسترده برتر

آموزش اینستاگرام

برگزارکننده: معین فرجی / پارس وکس

شبکه اجتماعی



mohsenkhalili.id



Mohsenkhalili_id_bot



mohsen--khalili



فروشنده و نتورکر

بازاران

قم

تیر ۱۳۹۸ - آبان ۱۳۹۹

وظایف و دستاوردها

- افزایش فروش محصولات به میزان ۳۰ درصد در طول یک سال از طریق ارتقاء ارتباطات با مشتریان و ایجاد روابط بلندمدت.
- پیاده‌سازی استراتژی‌های شبکه‌سازی که منجر به جذب ۵۰ مشتری جدید در هر فصل شد.
- تهیه و ارائه گزارش‌های تحلیلی درباره روند فروش و نیازهای مشتریان به مدیریت.
- برگزاری رویدادهای تبلیغاتی و فروش ویژه که منجر به افزایش آگاهی برند و رشد فروش شد.
- توسعه و مدیریت پایگاه داده مشتریان برای بهبود خدمات و پیگیری دقیق‌تر نیازهای آنان.

بنیان‌گذار و مدیر عامل سایتا

سایتا

قم

آذر ۱۴۰۲ - اکنون

وظایف و دستاوردها

- توسعه و راه‌اندازی کسب‌وکار جدید با تمرکز بر نیازهای بازار و تحقیق و تحلیل رقبا.
- مدیریت تیم‌های چند رشته‌ای و ایجاد فرهنگ همکاری و نوآوری در سازمان.
- راه‌اندازی و پیاده‌سازی استراتژی‌های بازاریابی موثر که منجر به افزایش ۵۰ درصدی مشتریان جدید در سال اول شد.
- توسعه نرم افزار و پلتفرم‌های دیجیتال با هدف بهبود تجربه کاربری و افزایش رضایت مشتری.
- ایجاد و مدیریت رابطه با شرکا و تأمین‌کنندگان کلیدی به منظور بهینه‌سازی زنجیره تأمین.

بازاریاب و مارکتر

سایتا

قم

وظایف و دستاوردها

- طراحی و اجرای کمپین‌های دیجیتال مارکتینگ موفق که منجر به افزایش ۳۰٪ فروش در مدت ۶ ماه شد.
- تحلیل و ارزیابی عملکرد کمپین‌های دیجیتال و ارائه گزارشات تحلیلی به مدیران ارشد به منظور بهینه‌سازی استراتژی‌ها.
- ایجاد و مدیریت استراتژی‌های رسانه‌های اجتماعی که باعث افزایش ۵۰٪ فالوورهای برند در مدت ۳ ماه شد.
- تحلیل نیازهای بازار و شناسایی فرصت‌های جدید که به توسعه محصولات جدید منجر گردید.
- ایجاد و اجرای استراتژی‌های محتوا که باعث افزایش تعامل با مشتریان تا ۵۰ درصد گردید.
- توسعه و نگهداری از روابط با مشتریان کلیدی و افزایش وفاداری مشتریان از طریق برنامه‌های وفاداری.

مدرس و مشاور کسب و کار

وب سایت شخصیم / شرکت دبستانیها / وبسایت آقای قاضی
قم

وظایف و دستاوردها

- توسعه و اجرای برنامه‌های مشاوره کسب و کار که منجر به رشد ۳۰٪ درآمد کوچک‌ترین کسب و کارها.
- برگزاری کارگاه‌های آموزشی در زمینه برنامه‌ریزی استراتژیک برای کارآفرینان محلی.
- ایجاد یک سایت آموزشی آنلاین با محتوای مرتبط با کسب و کار برای دسترسی بیشتر به مطالب.
- نظارت و ارزیابی پروژه‌های کسب و کار دانش‌آموزان و ارائه بازخوردهای مؤثر برای بهبود.

کارشناس رشد و آموزش استارت‌آپ‌ها

خانه خلاق و نوآوری اشراق قم
قم

آذر ۱۳۹۹ - آذر ۱۴۰۲

وظایف و دستاوردها

- برنامه‌ریز و رصد رشد استارت‌آپ
- دبیر جلسات دایوری استارت‌آپ‌ها

خلاصه رزومه



من یک روانشناس و مشاور کسب و کار 📁 هستم که در زمینه بازاریابی دیجیتال 🌐 و مدیریت پروژه 📊 تجربه دارم. به عنوان رهبر تیم 🧑 در یک تیم توسعه نرم‌افزار 🖥️، توانسته‌ام راه‌حل‌های نوآورانه‌ای 💡 را برای بهبود عملکرد و کارایی پیاده‌سازی کنم. علاوه بر این، به عنوان یک توسعه‌دهنده وردپرس 🖱️، تخصص من در ایجاد و بهینه‌سازی وبسایت‌ها است.

با توجه به سابقه‌ام در بازاریابی و تبلیغات 📈، به کسب‌وکارها در طراحی استراتژی‌های مؤثر برای رشد و توسعه 🚀 کمک می‌کنم. من به ایجاد ارتباطات قوی 🤝 و ارائه راه‌حل‌های عملی 🛠️ برای چالش‌هایی که کسب‌وکارها با آن روبرو هستند، اعتقاد دارم.

اگر به دنبال همکاری با یک حرفه‌ای با تجربه در زمینه روانشناسی، بازاریابی و مدیریت پروژه هستید، خوشحال می‌شوم با شما ارتباط برقرار کنم! ✨